

# SAP Sales (SD) en SAP S/4HANA

MODALIDAD: Aula Virtual a Distancia

DURACIÓN: 100 horas

## AUDIENCIA

Consultor de aplicaciones/ Analista de negocios / Arquitecto de soluciones

**Prerrequisitos:** Conocimientos comerciales básicos en el procesamiento de ventas y distribución

## OBJETIVOS

Este curso te preparará para:

- Obtener un conocimiento detallado del uso de las funciones y la personalización de la configuración en ventas, uso de las funciones y la personalización de la configuración de precios, facturación y temas interfuncionales en S4HANA Sales.

## CONTENIDO

Este curso está dirigido para personas que requieran conocimientos detallados sobre la personalización de los procesos de ventas y entrega, así como las funciones básicas.

El contenido del curso comprende los siguientes manuales: **TS460 y TS462 ambos en idioma inglés.**

### TS460

- Introducción al proceso de ventas en SAP S / 4HANA
- Estructuras organizativas en ventas y distribución
- Datos maestros
- Ventas
  - Creación y procesamiento de diferentes tipos de órdenes de venta.
- Compañeros de negocio
  - Uso de funciones de socio en procesos de ventas en SAP S / 4HANA
  - Configuración de procedimientos de determinación de socios
- Personalización de ventas
  - Tipos de documentos de ventas, categorías de artículos, categorías de líneas de programación y control de copia

Contratos y acuerdos de programación y transacciones comerciales especiales

- Funciones básicas de ventas
  - Registro de incompletos
  - Determinación de materiales y selección de productos
  - Listado / exclusión de materiales
  - Configuración de bienes gratuitos
- Procesos de entrega y personalización
  - Control de las entregas salientes
  - Creación y procesamiento de entregas, picking, embalaje, salida de mercancías.

#### TS462

- Precios
  - Técnica de condición para la definición y mantenimiento de precios, recargos y descuentos.
  - Uso de precios y otras condiciones en documentos de ventas
  - Introducción a la gestión de contratos de condición
- Facturación
  - Control de documentos de facturación
  - Formularios de creación y liquidación de documentos de facturación
  - Planes de facturación y anticipos
  - Funciones de determinación de la cuenta de ingresos de la interfaz SD-FI
- Temas interfuncionales
  - Impacto de las estructuras organizativas
  - Modificar el control de copia
  - Configurar el control y la salida de texto
  - Obtenga una descripción general de la realización de modificaciones del sistema y el uso de tecnología de mejora
- Caso de estudio

